

海外市场持续扩容，甄零-DocuSign 海外电签解决方案

助力企业更好的“走出去”

近日，中国海关总署公布数据显示，我国 7 月出口总额 2.25 万亿元，增长 23.9%。近年来，在全球化影响和“一带一路”建设带来的新机遇下，中国企业纷纷加入出海浪潮。



与此同时，新冠疫情持续反复、物流仓储成本持续增高等因素导致企业通过线下渠道开拓国际市场频频受阻，越来越多企业积极借助数字化手段加速海外市场布局。

海外企业在文化和习惯上往往喜欢通过邮件沟通、确认事项，邮件一旦删除无任何痕迹、且人员变动更新不及时容易产生信息丢失的问题，而甄零-DocuSign 解决方案从合同的起草、审批、签署、归档等全流程均可在系统内实现线上管理；合同管理系统与人事系统打通，人员变动可实时映射到合同系统，保证相关事项持续推进；在合同的签署上，可通过系统向对方邮箱发送签署邀请，在操作体验上依然延续了外企的工作习惯。



海外电子签名市场已发展至成熟阶段，海外企业对电子签名接受度非常高，而甄零科技此次选择的海外电签合作伙伴—DocuSign，成立于 2003 年，于 2018 年在纳斯达克完成上市；目前已占据 78% 的海外市场，覆盖全球 65 个国家和地区，90% 以上的世界 500 强企业都使用过 DocuSign；在技术方面，DocuSign 采用用户加密认证，可以绑定特定的 IP 地址登录账号，保证用户数据的安全；对于致力于发展海外业务的企业来说，甄零-DocuSign 解决方案是电签、合同管理领域的最佳选择。

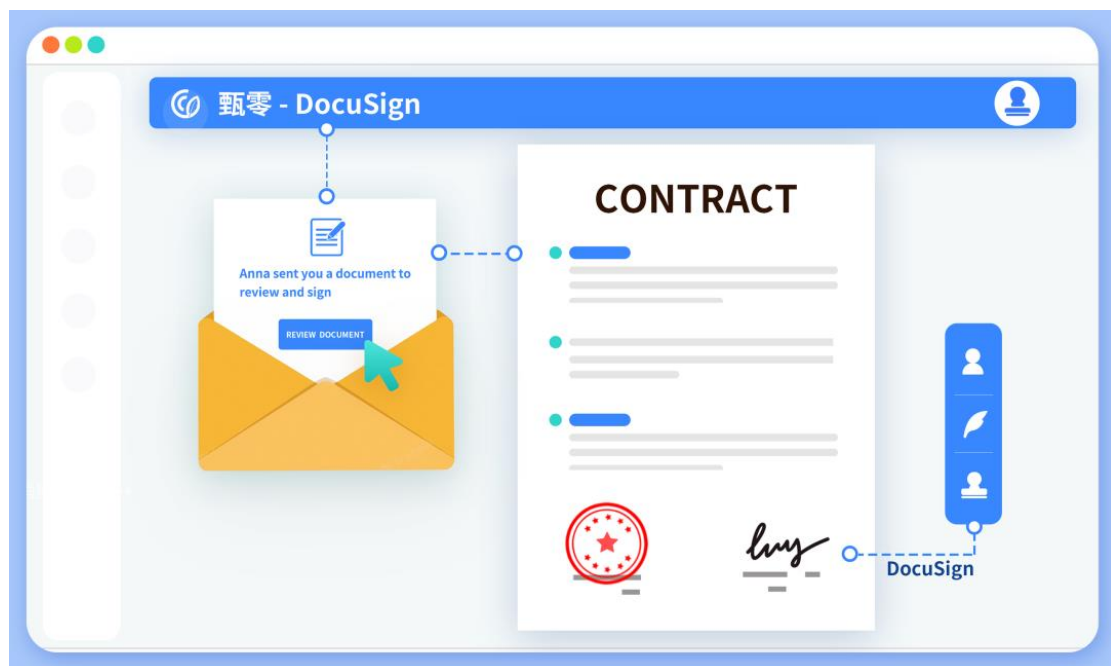
甄零-Docusign 解决方案

助力海外业务跑出新高度

合同作为生意的起点，是出海企业重点关注的领域，大部分企业均通过“海外电签”的方式达成合同签署的目的。日前，甄零科技已完成 DocuSign 电签能力的全面对接，重磅推出“海外合同数字化解决方案”，助力企业海外业务跑出“新高度”。

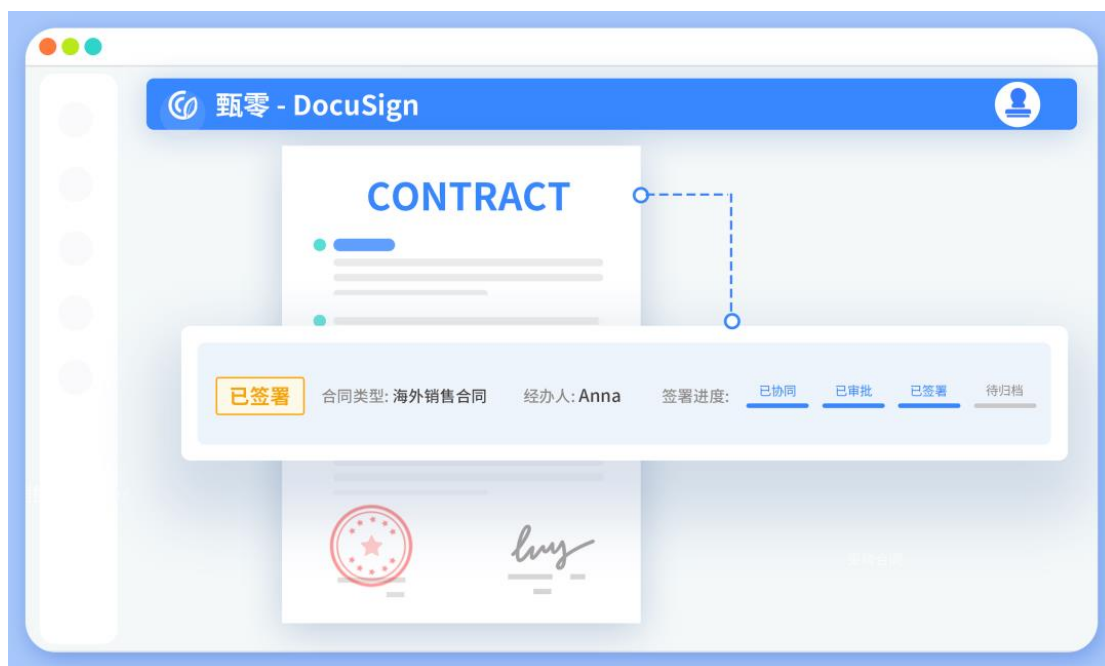
亮点 1 签署更便捷

使用甄零-DocuSign 解决方案时，合同发起方在系统内选择 DocuSign 即可快速向合作伙伴发起电子签名邀请，合作伙伴只需在邮件中打开链接即可直接签署，无需在任何平台注册，极大提升操作体验和签署效率。



亮点 2 进度更透明

合同发起方可通过系统随时查看合同系统进度，实时了解合同签署状态，确保业务流程及时跟进。



亮点 3 归档更及时

双方完成盖章后, 合同会自动完成归档无需人工操作, 相关人员可随时调取查看、共享、分析合同内容及数据。



亮点 4 聚合电签中心

对于已经使用 DocuSign 平台的企业, 依然可以根据自身情况在甄零电签中心, 选择最适合自己的电签平台, 对于境外主体签约, 建议选择 DocuSign 签署; 对于国内主体签约, 建议选择国内主流电签平台; 合同管理系统可将企业海内外合同进行统一的全流程管理, 提高效率降低风险, 助力企业长远发展。



亮点 5 成本更节省

一份海外合同的寄送往往需要几天甚至几个月的时间，而在甄零系统内几分钟即可完成一份合同的签署，不仅节省了快递成本，在激烈的市场竞争中带来了更多机会成本，客户满意度也将大幅提升。

未来，甄零科技将持续优化海外电签产品体验，为企业提供更优质的服务，助力企业海外业务更好的“走出去”，同时将深耕合同管理领域，为企业提供更具有价值的合同全生命周期管理能力，赋能企业高效合规发展。